

Wir – die **GIS Aqua Austria GmbH** – sind ein renommiertes und international agierendes Unternehmen im Anlagen- und Maschinenbau für das Wasser-/ Abwassersegment und bieten Lösungen im Bereich der Wasserwirtschaft an. Von Trinkwasseraufbereitungs- über Abwasser- bis hin zu Entsalzungsanlagen beraten, planen und betreuen wir internationale Projekte - vom ersten Zeichenentwurf bis zur erfolgreichen Inbetriebnahme. Der verantwortungsvolle Umgang mit Wasser und der damit verwobene Nachhaltigkeitsgedanke sind fest in der Unternehmens-DNA verankert und als Ganzes der Kompass für jegliche Unternehmensaktivität.

Beim Thema Vertrieb sind Sie in Ihrem Element? Sie sind mit Leib und Seele Projektmanager? Dann ist das Ihre Chance beides miteinander zu verbinden. Zur Unterstützung des Teams suchen wir für den Unternehmenssitz in **Amstetten** eine kommunikative Persönlichkeit für das

Vertriebs- und Projektmanagement für Edelstahlkomponenten und Maschinen

Durch Ihr Vertriebs-Knowhow sowie Ihrem profunden Wissen im Bereich der Metalltechnik in Edelstahl und der Wasserwirtschaft planen und steuern Sie den Verkauf unserer Produkte. Dabei bauen Sie eine starke Kundenbeziehung auf und arbeiten konsequent auf einen erfolgreichen Abschluss hin. Vor allem in Vertragsverhandlungen überzeugen Sie mit Ihrer Erfahrung und Fachkompetenz und schaffen somit eine Win-Win-Situation. Für eindrucksvolle Ergebnisse nutzen Sie Ihr Netzwerk im Bereich der (Ab)Wassertechnik und bauen jenes kontinuierlich aus.

Ihre Aufgabenschwerpunkte für die zukünftige Rolle:

- Verkauf von Produkten im Bereich Abwasser- und Wasseraufbereitung und Sondermaschinenbau, vorwiegend im österreichischen Markt
- Ausarbeitung von Preiskalkulationen und technischen Angeboten
- Betreuung von bestehenden Kundenbeziehungen und Entwicklung neuer -beziehungen
- Mitarbeit bei der Implementierung von Standardisierungsprozessen im Angebots- und Kalkulationswesen
- Zentrale Schnittstelle zu den tangierenden Fachbereichen und Kunden von der Planungsphase über die Durchführung bis zur Inbetriebnahme und darüber hinaus
- Eigenständige Marktbeobachtung und -analysen sowie Kundenrecherchen
- Unterstützung beim Produktmarketing sowie Teilnahme an Veranstaltungen und Messen

Das wünschen wir uns von Ihnen:

- Umfangreiche Berufserfahrung im Verkauf von Produkten im B2B-Bereich, idealerweise im Bereich Wasserwirtschaft
- Abgeschlossene technische Ausbildung mit Schwerpunkt Maschinenbau, Metalltechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Ausbildung
- Routinierte MS Office Kenntnisse sowie eine Affinität für VBA-Programmierung
- Eine offene und empathische Persönlichkeit mit hoher Teamfähigkeit und rhetorischem Geschick sowie souveränem Auftreten
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten in Deutsch und Englisch von Vorteil
- Eine zielorientierte Vorgehensweise gepaart mit hohem Verantwortungsbewusstsein und Qualitätsanspruch

Was Sie bei uns erwarten dürfen:

- Persönliche Entwicklung, Flexibilität, Dynamik sowie ein positives und freundliches Arbeitsumfeld haben oberste Priorität
- Familiengeführtes Unternehmen mit flachen Hierarchien und einem ambitionierten, internationalen Wachstumsplan
- Ein marktkonformes Bruttojahresgehalt ab € 42.000, - in Abhängigkeit von beruflicher Erfahrung und Qualifikation

Wenn Sie Ihrer Karriere die entscheidende Wendung geben möchten, dann sind Sie bei uns genau richtig. Mit uns entdecken Sie Ihr Potential und finden Wege, diese voll auszuschöpfen und unter Beweis zu stellen. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per Mail.

GIS Aqua Austria GmbH

Clemens-Holzmeister-Str. 3
3300 Amstetten

Tel.: 07472 / 62779 – 0

E-Mail: personal@gis aqua.com

www.gis aqua.com